

SimpleProcess

Экономика процессов для обоснованных решений

Российский инвестиционный проект

~40,47 млн ₽

ЦЕЛЕВОЙ ЗАПРОС

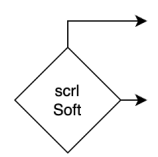
18 месяцев

ПЕРИОД

0 ₽

БАЗОВАЯ ВЫРУЧКА

Россия — основной рынок • ЕАЭС — территория лицензии • расчет по согласованному худшему сценарию



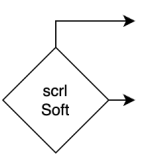
ScrI Soft — единый цикл работы

От наблюдения реальности к проверяемым решениям и обратной связи.



Архитектура компании

SimpleProcess — самостоятельный продукт. Российский раунд не финансирует другие продукты ScrI Soft.



Проблема

Решения об изменении процессов принимаются раньше, чем измерены их последствия.

Сегодня

Excel, экспертные оценки, разрозненные данные о ресурсах и затратах.

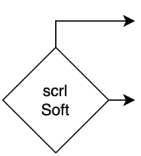
Альтернативы редко сравниваются единым способом.

Последствие

Нет воспроизводимого расчета мощности, загрузки, ограничений, себестоимости и альтернатив.

SimpleProcess

Детерминированная модель связывает исходные предположения с операционными и экономическими результатами для подготовки решения человеком.



Что делает SimpleProcess

Не автоматизирует исполнение работ и не является универсальным симулятором.

1 Описание

Объем
Время
Этапы
Длительность
Персонал

2 Расчет

Мощность
Производительность
Очередь
Ограничения

3 Экономика

Ресурсы
Ставки
Расходы
Себестоимость

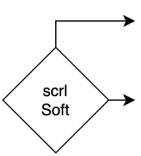
4 Сравнение

Сохраненные
расчеты
Варианты
Сценарии

5 Решение

Человек
анализирует
доказательства и
выбирает действие

Основа: воспроизводимые расчеты из явно заданных предположений.



Существующий программный актив

Инвестиции начинаются с работающего продукта, а не с разработки с нуля.

Код продукта

Репозиторий и история изменений

simpleprocess.ru

Существующий русскоязычный SaaS

Закрытая бета

Доступ по приглашениям

Анализ кода

Срез 12.08.2026; отчет 28.09

Реализованные основы

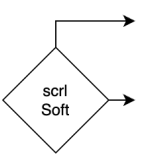
Учетные записи / проекты
Описание процессов
Детерминированные расчеты
Ресурсы / затраты
Сценарии и сравнения

Известные ограничения

Платежный контур
Экспорт данных
Корпоративные SLA
Независимая проверка безопасности

Зачем финансирование

Проверка спроса, первые независимые пользователи, корпоративные пилоты, готовность к продажам и повторяемость использования.



Первые клиенты и рынок

Россия — основной рынок проверки спроса; остальные страны ЕАЭС — дополнительные продажи.

Независимые консультанты

Моделирование клиентских процессов и альтернатив.

Проверяем самостоятельное и повторное применение, готовность платить.

Численность узкого сегмента требует проверки.

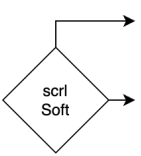
Корпоративные пользователи

2–3 корпоративных пилота.

Проверяем влияние расчетов на решения и повторное использование.

Корпоративный сегмент: ~5,1 / 12,7 / 25,3 тыс. организаций (гипотеза 2 / 5 / 10% от 253 тыс. МСП; не SAM).

SimpleProcess — самостоятельный SaaS, а не услуга консультирования.



Тарифы следуют за продуктом

Процесс → Проект → Компания. Цены — гипотезы для проверки спроса.

FREE — PROCESS

Отдельные процессы
Расчеты и экономика
История и альтернативы

Бесплатно, без trial

PRO — PROJECT

Несколько связанных процессов
в проекте
Общая проектная модель и
экономика

5 000 ₽/месяц

48 000 ₽/год

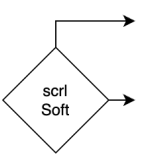
CORPORATE — COMPANY

Объединение проектов
Управление доступом

50 000 ₽ + 5 000 ₽/место в месяц

20% скидка за год

Пилоты — индивидуальные условия. Базовый инвестиционный расчет предполагает нулевую выручку.



12 месяцев до инвестиционного решения

Результат определяется наблюдаемым поведением клиентов, а не обещаниями продаж.

М1–М3

ГОТОВНОСТЬ

Продажи с МЗ
Российская инфраструктура
Первые контакты и пилоты

М4–М6

ПЕРВОЕ ПРИМЕНЕНИЕ

Консультанты
Корпоративные пилоты
Реальные расчеты

М7–М9

ПОВТОРЕНИЕ

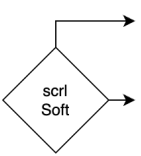
Повторное использование
Влияние на решения
Платные пилоты при спросе

М10–М12

РЕШЕНИЕ

Результаты пилотов
Ограничения продукта
Приоритеты дальнейших расходов

М12: усиливаем SimpleProcess только при подтвержденной продуктовой ценности.



~40,47 млн ₽ → 18 месяцев работы

Только SimpleProcess. Нулевая выручка • 18 месяцев • резерв 15%.

31,15 млн ₽

Базовые

Операционный план

35,22 млн ₽

Минимальные

Минимальный раунд

~40,47 млн ₽

Целевой ориентир

**Расширение
по смете M12**

Без сметы до результатов M12

Базовые расходы

Основатель — 400 тыс. ₽
BD/UAT — 280 тыс. ₽, M3
Разработчик — 250 тыс. ₽, M5
Маркетинг — 300 тыс. ₽, M3
Прочие постоянные расходы.

Путь к клиенту

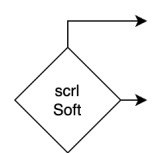
- Пилоты
- Поиск клиентов
- Командировки
60 тыс. ₽/мес.

Внешние сервисы

Безопасность; дизайн и QA;
юридическая подготовка.
Интеграции — отдельно по
запросу клиента.

Резерв

15% от плана
Защита деятельности
Отклонения сроков
Усиление успешных
направлений



Основатель — опыт реальных операций и запусков

Продукт основан на задачах запуска, изменения и закрытия действующих операций.

2006–2017 • СОЗДАНИЕ

Запуски складов MOBIS и Gates
Локализация производства Gates
Развитие сети в Беларуси и Казахстане
Запуск 3PL для четырех клиентов

2021–2025 • ИЗМЕНЕНИЯ

Развитие услуг syncreon
Закрытие склада в России
Запуски в Бангалоре, Лодзи, Лондоне и Ковентри

ПОЧЕМУ ЭТО ВАЖНО

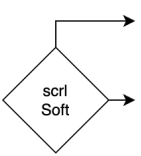
20+ лет ответственности за реальные процессы.

Что ограничивает процесс?

Сколько стоит изменение?

Какую альтернативу выбрать?

11 подтверждаемых практических проектов — основа founder-market fit.



Инвестиционное предложение

Единый раунд • первое закрытие покрывает М1–М12 • остаток по обязательствам инвесторов

40,47 млн ₹ • 150 млн ₹ pre-money • ~21,25% инвесторам

Результат раунда

Российская коммерческая
готовность
Независимые пользователи
2–3 корпоративных пилота
Доказательства применимости

Команда

Основатель / CEO / PO
BD / UAT
Разработчик
AI / инфраструктура

Решение М12

При подтверждении ценности —
масштабирование в пределах
лимита.
Иначе — ограничение расходов.

Исключительная лицензия ООО на ЕАЭС; права на продукт остаются у основателя.